



Preservado en Zenodo [DOI:https://doi.org/10.5281/zenodo.14586081](https://doi.org/10.5281/zenodo.14586081) los autores son responsables de las informaciones de este artículo

Lecciones de la Pandemia COVID-19 para la Empleabilidad y el Crecimiento en Países Emergentes

Franco Noé Albarran Cachay^{1*} <https://orcid.org/0009-0005-6201-4250>
Brayan Edwin Rick Fierro Atachahua¹ <https://orcid.org/0009-0003-4189-221X>
Leonardo Sebasthian Mendoza Rodriguez¹ <https://orcid.org/0009-0000-7999-0091>

¹Universidad Nacional Federico Villareal, Perú

*Contacto para la correspondencia: albarranfranco3@gmail.com

Recibido: 30/11/2024

Aceptado: 12/12/2024

Publicado: 31/12/2024

Resumen. Introducción: La pandemia del COVID-19 afectó la economía de países emergentes tal como la peruana, haciéndolo dependiente de la minería y la informalidad laboral. **Objetivo:** Determinar medidas implementadas durante dicha Pandemia desde el análisis del Producto Bruto Interno (PBI) en 2020. **Metodología:** Percibir las variables que generaron la recuperación gradual de la economía peruana partir de 2021. **Resultados:** La recaudación tributaria mostró una mejora a partir de 2021, evidenciando la reactivación económica, mientras que la tasa de desempleo alcanzó niveles altos en 2020 y comenzó a disminuir en 2021, aunque aún se mantuvo elevada. **Conclusiones:** Las lecciones de la pandemia subrayan la necesidad de un plan de contingencia laboral y económico, mejorar el acceso digital e internet, y fortalecer la infraestructura de salud laboral. **Aporte:** La informalidad laboral en Perú durante la Pandemia, dificultó proporcionar ayudas en función a número de registro, urge acelerar la formalización laboral con incentivos fiscales. **Palabras clave:** Lecciones, Pandemia COVID-19, empleabilidad, crecimiento económico, países emergentes

Lessons from the COVID-19 Pandemic for Employability and Growth in Emerging Countries

Abstract. Introduction: The COVID-19 pandemic affected the economy of emerging countries such as Peru, making it dependent on mining and labor informality. **Objective:** To determine the measures implemented during the pandemic from the analysis of the Gross Domestic Product (GDP) in 2020. **Methodology:** To perceive the variables that generated the gradual recovery of the Peruvian economy as of 2021. **Results:** Tax collection showed an improvement as of 2021, evidencing the economic reactivation, while the unemployment rate reached high levels in 2020 and started to decrease in 2021, although it still remained high. **Conclusions:** Lessons from the pandemic underscore the need for a labor and economic contingency plan, improved digital and internet access, and strengthened occupational health infrastructure. **Contribution:** Labor informality in Peru during the pandemic made it difficult to provide assistance based on registration numbers. There is an urgent need to accelerate labor formalization with fiscal incentives.

Key words: Lessons, COVID-19 Pandemic, employability, economic growth, emerging countries.

Lições da pandemia de COVID-19 para empregabilidade e crescimento em países emergentes

Resumo. Introdução: A pandemia da COVID-19 afetou a economia de países emergentes como o Peru, tornando-o dependente da mineração e da informalidade do trabalho. **Objetivo:** determinar as medidas implementadas durante a pandemia a partir da análise do Produto Interno Bruto (PIB) em 2020. **Metodologia:** perceber as variáveis que geraram a recuperação gradual da economia peruana a partir de 2021. **Resultados:** a arrecadação de impostos apresentou uma melhora a partir de 2021, evidenciando a reativação econômica, enquanto a taxa de desemprego atingiu níveis elevados em 2020 e começou a diminuir em 2021, embora ainda permanecesse alta. **Conclusões:** As lições da pandemia ressaltam a necessidade de um plano de contingência trabalhista e econômica, melhorando o acesso digital e à Internet e fortalecendo a infraestrutura de saúde ocupacional. **Contribuição:** A informalidade laboral no Peru durante a pandemia dificultou a oferta de assistência com base no número de registro. É urgente acelerar a formalização do trabalho com incentivos fiscais. **Palavras-chave:** Lições, pandemia de COVID-19, empregabilidade, crescimento econômico, países emergentes.





1. Introducción

La pandemia del COVID-19 impactó significativamente a la economía peruana, evidenciando las debilidades estructurales de sus sectores productivos y la alta dependencia de la economía global. Este escenario de crisis sanitaria derivó en una serie de medidas restrictivas que paralizaron actividades económicas claves, generando una contracción sin precedentes; considerándose relevante las lecciones que haya ocasionado dicha Pandemia, de tal forma que se minimice la afectación del sector económico y de la empleabilidad. En este contexto, analizar la variación económica del Perú durante este periodo permite comprender los efectos de una crisis global en un país con características particulares como su dependencia de la minería y la informalidad laboral.

A nivel mundial, la interrupción de las cadenas de suministro afectó la exportación de productos tradicionales y no tradicionales. Según datos del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP, 2020), las exportaciones de minerales, principal motor económico del país, registraron una caída de más del 20% durante los primeros meses de confinamiento, debido a la baja demanda internacional y a la suspensión de operaciones mineras. Esta situación estuvo marcada por la incertidumbre global, donde economías como China, principal socio comercial de Perú, reactivaron sus actividades de manera paulatina, lo que permitió una lenta recuperación en los trimestres posteriores (INEI, 2021).

En el ámbito interno, las medidas de confinamiento total implementadas desde marzo de 2020 llevaron a una contracción del 11.1% en el PBI nacional, una de las más severas en América Latina según el informe de la CEPAL (2021). Sectores como comercio y servicios fueron los más afectados debido a su alta concentración de trabajadores informales, que representaban cerca del 70% de la fuerza laboral peruana (INEI, 2020). Además, el cierre de micro y pequeñas empresas incrementó la tasa de desempleo, afectando el poder adquisitivo de las familias y profundizando las desigualdades sociales.

Por otro lado, el sector público adoptó políticas contracíclicas para mitigar los efectos de la crisis. Programas como “Reactiva Perú” inyectaron liquidez a las empresas mediante créditos blandos respaldados por el Estado, mientras que los bonos sociales buscaban aliviar la precariedad de los hogares más vulnerables. Según el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF, 2021), estas medidas representaron más del 20% del PBI, posicionando al Perú como uno de los países con mayor esfuerzo fiscal en la región. Sin embargo, la efectividad de estas políticas se vio limitada por problemas de focalización y ejecución en un sistema administrativo con falencias históricas.

Adicionalmente, la pandemia afectó significativamente los niveles de inversión privada. Según el reporte de la Sociedad Nacional de Industrias (2020), la incertidumbre política y económica generó una caída del 17% en la inversión privada durante 2020. Este retroceso fue particularmente visible en sectores como construcción e infraestructura, que dependen de grandes proyectos paralizados por las restricciones sanitarias y la baja confianza empresarial.

Es así que la variación económica del Perú durante la pandemia por el COVID-19 evidencia la importancia de contar con políticas públicas sólidas, una economía diversificada y un enfoque sostenido en la formalización del empleo, factores clave para afrontar crisis futuras y preservar la estabilidad económica en escenarios de alta vulnerabilidad global.

El presente trabajo hace aluda a la economía durante una crisis sanitaria como la pandemia por el COVID-19 se ve afectada por varios factores, como la caída de la producción, el aumento del desempleo y la disminución de la demanda interna. Los agregados macroeconómicos clave, como el Producto Bruto Interno (PBI), la inflación y el desempleo, experimentan variaciones importantes. Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) del Perú, en situaciones de crisis, se puede observar una caída drástica en el PBI y un aumento en los niveles de pobreza y pobreza extrema.





1.1. Algunas consideraciones teóricas:

Variación económica durante la pandemia

La pandemia provocó un cambio abrupto en las actividades económicas globales, lo que a su vez impactó de manera profunda en las economías nacionales. En el caso peruano, se produjeron disminuciones significativas en el consumo privado, las exportaciones y la inversión pública y privada. Según el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), la crisis afectó directamente la actividad de sectores clave como el comercio, el transporte y los servicios turísticos, entre otros.

Política económica durante la pandemia

Durante la pandemia, el gobierno peruano implementó políticas fiscales y monetarias expansivas para mitigar los efectos económicos de la crisis sanitaria. Las medidas incluyeron subsidios directos, líneas de crédito y moratorias fiscales. Asimismo, el BCRP adoptó políticas de reducción de tasas de interés para incentivar el crédito y la inversión, buscando reactivar la economía.

Tasa de crecimiento económico

El crecimiento económico, en tiempos de pandemia, se reduce debido a la caída de la demanda interna y a las restricciones impuestas para controlar la propagación del virus. Sin embargo, en el proceso de recuperación post-pandemia, se espera una reactivación gradual de los sectores productivos, con el respaldo de políticas gubernamentales y de un eventual aumento en la demanda externa.

Tasa de interés

Durante la pandemia, las tasas de interés pasivas y activas se redujeron a niveles históricamente bajos como parte de la respuesta de política monetaria del BCRP. Esta reducción buscó facilitar el acceso al crédito y fomentar la inversión. La tasa de interés es un factor crucial en la actividad económica, ya que influye en las decisiones de consumo e inversión de las empresas y los hogares.

Tipo de cambio

El tipo de cambio durante la pandemia también experimentó fluctuaciones debido a la incertidumbre económica global y las políticas monetarias expansivas en los principales países. Según el BCRP, el tipo de cambio nominal se vio afectado por la variabilidad de las economías internacionales, especialmente el dólar estadounidense. Esto impactó en el poder adquisitivo de los consumidores y en los precios de los productos importados, lo que a su vez afectó la inflación.

Variables del sector externo

Las variables del sector externo, como el tipo de cambio y la tasa de interés internacional, son fundamentales para entender la dinámica económica del Perú durante la pandemia. A pesar de que la economía peruana es principalmente interna, los cambios en las condiciones económicas internacionales pueden influir en el comportamiento de los mercados y en la demanda de productos peruanos, lo que tiene repercusiones en la estabilidad macroeconómica del país.

1.2. Impacto de la pandemia en la economía de países emergentes

Los choques externos, como una pandemia global, alteran los comportamientos económicos nacionales debido a la interrupción de los flujos comerciales, la caída de la inversión y el aumento de la incertidumbre económica. El modelo de choque externo se puede aplicar para entender cómo el Perú se vio afectado por la crisis sanitaria, experimentando una caída en el PBI y un aumento en los niveles de pobreza, como lo indican estudios previos sobre crisis económicas y salud pública.

1.2.1. Teoría de la política fiscal y monetaria en tiempos de crisis

La intervención gubernamental es clave durante una crisis, como lo demuestra la política fiscal expansiva y la política monetaria acomodaticia adoptada por el gobierno peruano y el BCRP. Estas políticas buscan mitigar los efectos negativos de la crisis a través de estímulos directos a la economía, subsidios a las empresas y la reducción de las tasas de interés.





1.2.2 Teoría de la inflación durante crisis económicas

La inflación es un indicador clave de la estabilidad económica. Durante la pandemia, el Perú experimentó un aumento en la inflación debido a la caída de la producción interna y al aumento de los precios de los productos importados. El modelo de inflación estructural puede ser útil para entender las causas subyacentes de este fenómeno y su impacto en el poder adquisitivo de los hogares.

1.2.3. Teoría del desempleo cíclico y estructural

Durante la analizar a través de la teoría del desempleo cíclico, que explica cómo la caída de la pandemia, el desempleo en el Perú aumentó debido a la desaceleración económica. Este fenómeno se puede demanda de bienes y servicios durante una crisis sanitaria puede llevar a una mayor tasa de desempleo. Sin embargo, también es posible observar el desempleo estructural debido a cambios en el mercado laboral, como la digitalización y la automatización en respuesta a la pandemia.

Las informaciones teóricas se alinea con el siguiente objetivo: Determinar las Lecciones de relevantes de la Pandemia COVID-19 para la Empleabilidad y el Crecimiento en Países Emergentes

1.3. Justificación

Esta investigación tiene una justificación teórica porque contribuirá a la comprensión de cómo la pandemia por el COVID-19 afectó la variación económica en el Perú durante el período 2020-2022. Al centrarse en las transformaciones en el Producto Bruto Interno (PBI), la inflación, el desempleo y las políticas fiscales y monetarias implementadas, se busca enriquecer el marco teórico existente sobre los efectos de crisis sanitarias globales en economías emergentes. Este estudio permitirá evaluar la relación entre los modelos económicos utilizados en otros países y las particularidades de la economía peruana, ofreciendo una visión más precisa sobre los factores que han determinado la evolución económica durante la crisis del COVID-19.

De igual forma, esta investigación tiene una justificación práctica, ya que los resultados obtenidos serán útiles para los responsables de la política económica del Perú, ofreciendo recomendaciones sobre la aplicación de medidas fiscales y monetarias más efectivas en situaciones de emergencia sanitaria. El análisis ayudará a mejorar la respuesta económica ante futuras crisis, garantizando una recuperación más rápida y sostenida de la economía nacional.

1.4. Importancia y limitaciones en la investigación

Relevancia: La relevancia de esta investigación radica en su potencial para proporcionar información crítica sobre cómo la pandemia afectó la economía peruana, lo que puede servir como base para futuros estudios sobre la resiliencia económica de países en desarrollo ante crisis sanitarias globales.

Viabilidad: A pesar de los retos derivados de la pandemia, la investigación es completamente viable gracias al acceso a datos económicos a través de plataformas virtuales como el BCRP, el INEI, la SBS y otras fuentes de información estadística, que han permitido la recolección de datos confiables y actualizados sobre la economía del Perú durante este período crítico.

Trascendencia: Los resultados de esta investigación son trascendentales porque proporcionarán información valiosa sobre la efectividad de las políticas adoptadas durante la pandemia y cómo estas impactaron los indicadores clave de la economía. Además, los hallazgos podrán influir en la formulación de políticas futuras para manejar las repercusiones económicas de eventos globales similares.

Originalidad: La originalidad de esta investigación radica en el enfoque específico sobre la economía peruana durante el período 2020-2022 y su relación con la pandemia por el COVID-19. El uso de software estadístico para el análisis de los datos y la aplicación de técnicas de modelado económico garantizarán que los resultados sean sólidos y genuinos, además de que se verificará su originalidad a través de sistemas antiplagio.





2. Método

2.1. Tipo y diseño de investigación

El presente estudio es de tipo aplicada, ya que busca analizar las variaciones económicas ocurridas en los países emergentes; aunque se aborda desde la perspectiva peruana durante la pandemia del COVID-19, basándose en los conceptos teóricos y metodologías desarrolladas en economía para evaluar el impacto de crisis globales en contextos específicos. En este caso, se aplican dichas teorías al análisis del retroceso del 11% del PBI en 2020, el mayor en 30 años (El País, 2021).

El nivel o alcance de la investigación es explicativa, siguiendo a Hernández et al. (2014), quienes definen que los estudios correlacionales tienen como propósito determinar la relación o grado de asociación entre dos o más variables. Este estudio analizará cómo las restricciones sanitarias, la caída de ingresos en los hogares y las políticas económicas implementadas durante la pandemia influyeron en las principales variables económicas del Perú, como el PBI, el empleo, las exportaciones y la recaudación tributaria. Para ello, se empleará un modelo econométrico que permitirá explicar el grado de asociación entre dichas variables y sus cambios durante el periodo 2020-2021 (Banco Mundial, 2022; Bravo Saldaña & Saldaña Paredes, 2022).

El diseño de la investigación es no experimental, dado que no se manipularán las variables independientes (e.g., restricciones sanitarias, caída de ingresos, políticas fiscales). Este diseño se basa en observar fenómenos tal y como se presentaron en la realidad, para luego analizarlos y comprender sus relaciones. Según Hernández et al. (2014), los diseños no experimentales estudian eventos ocurridos, sin intervención directa en los factores que los afectan.

Asimismo, el diseño es longitudinal, pues analiza los cambios ocurridos en las variables económicas durante un periodo de tiempo determinado (2020-2022), con el fin de identificar tendencias, patrones y relaciones asociadas al impacto de la pandemia del COVID-19 (Hernández et al., 2014).

La metodología utilizada es deductiva, partiendo de teorías generales sobre crisis económicas y su impacto en las economías nacionales hacia un análisis específico del caso peruano. Como menciona Hernández et al. (2014), el método deductivo parte de premisas teóricas para derivar hipótesis que serán evaluadas con los datos disponibles. Este enfoque permitirá explicar cómo factores globales y nacionales asociados a la pandemia impactaron en la economía peruana.

2.2. Población y muestra

Este trabajo pretende mostrar algunas lecciones que la pandemia del COVID-19 “aportó” para la empleabilidad y crecimiento en los países emergentes; aunque se aborda desde la perspectiva peruana

La población en este estudio está constituida por todos los datos macroeconómicos de la economía peruana relacionados con la variación económica durante la pandemia del COVID-19. La población se compone de información trimestral de los años 2020 y 2021, dado que es el período que abarca la crisis económica generada por la pandemia. Los datos incluyen indicadores clave como el Producto Bruto Interno (PBI), la tasa de desempleo y la recaudación tributaria, junto con las variables asociadas a los factores del impacto del COVID-19, como las restricciones sanitarias, las políticas fiscales y la caída de ingresos de los hogares.

El tamaño de la muestra estará determinado por el período específico de la pandemia, abarcando datos desde el primer trimestre de 2020 hasta el último trimestre de 2021, lo que resultará en un total de 8 observaciones trimestrales (2 años). La muestra se extrae de los datos disponibles en





fuentes oficiales como el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), y otros informes gubernamentales relevantes. Se utilizará un muestreo no probabilístico, por conveniencia, dado que la información requerida está disponible y es relevante para el estudio de los efectos de la pandemia en la economía peruana.

2.3. **Ámbito temporal y espacial**

El estudio sobre la variación económica en el Perú durante la pandemia del COVID-19 toma un ámbito temporal de datos trimestrales que abarca desde el primer trimestre del año 2020 hasta el cuarto trimestre del año 2021, con un total de ocho observaciones. En cuanto al ámbito espacial, este estudio será aplicado a la economía peruana en su conjunto, analizando las principales variables económicas y sectores afectados durante el período de pandemia.

2.4. **Variables**

El Banco Mundial (2022) señala que los impactos económicos del COVID-19 pueden ser analizados mediante variables observables. Para este estudio, se utilizarán dos variables principales: una independiente denominada “Factores asociados al impacto del COVID-19” y una dependiente denominada “Variación económica en el Perú”.

Los indicadores para la variable independiente incluyen restricciones sanitarias, políticas fiscales, y la caída de ingresos de los hogares.

Para la variable dependiente, los indicadores serán el Producto Bruto Interno (PBI), la tasa de desempleo y la recaudación tributaria.

A modo de ilustración, la Tabla 1 presenta la operacionalización de las variables.

Tabla 1. Operacionalización de variables

Variables	Dimensiones	Indicadores	Técnica /Instrumento de medición
Variación económica en el Perú (Variable dependiente)	-Crecimiento económico -Empleo y desempleo -Recaudación fiscal	-PBI -Tasa de desempleo -Recaudación tributaria	Análisis documental / Datos estadísticos del BCRP, INEI y Banco Mundial

Variables	Dimensiones	Indicadores	Técnica /Instrumento de medición
Factores asociados al impacto del COVID-19 (Variable independiente)	-Impacto de las restricciones sanitarias -Medidas de apoyo gubernamental -Impacto económico en los hogares	-Restricciones sanitarias -Políticas fiscales -Caída de ingresos de los hogares	Análisis documental / Datos estadísticos del BCRP, INEI y Banco Mundial

Fuente: Elaboración propia

2.5 **Instrumentos**

Para el presente estudio se utilizará la técnica de recolección de datos “Análisis documental” y el instrumento será la recopilación de datos estadísticos e informes técnicos provenientes de fuentes oficiales nacionales como el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) y el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF). Asimismo, se utilizarán fuentes internacionales como el Banco Mundial y FRED (Federal Reserve Economic Data).

Es importante destacar que estos instrumentos cumplen con los criterios de confiabilidad, validez y objetividad, ya que provienen de fuentes oficiales y auditadas, lo cual garantiza que la información será consistente y pertinente para medir las variables de la investigación.



2.6 Procedimientos

Este trabajo tiene como objetivo analizar la variación económica durante la pandemia del COVID-19, para lo cual se hará uso de un modelo de análisis estadístico. El procedimiento se desarrollará en los siguientes pasos. Primero, se empleará el programa Microsoft Excel para la recolección y organización de los datos, los cuales serán ordenados trimestralmente. Los datos incluirán las variables definidas en la investigación, tales como el PBI, la tasa de desempleo y la recaudación tributaria, los cuales se extraerán de fuentes oficiales como el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) y otras entidades relevantes. Dado que estos instrumentos provienen de fuentes confiables, se garantizará la validez y confiabilidad de los datos.

En segundo lugar, se utilizarán las herramientas de análisis estadístico disponibles en Excel para el análisis de las series de tiempo. Los datos serán cargados y organizados en hojas de trabajo, especificando la frecuencia trimestral, tal como se definió anteriormente. Una vez organizados los datos de todas las variables, se procederá a ejecutar los análisis pertinentes para validar las tendencias y fluctuaciones. Finalmente, se analizarán los resultados obtenidos y se comprobará la hipótesis planteada en la investigación sobre los efectos económicos de la pandemia en el Perú.

2.7. Hipótesis El Producto Bruto Interno (PBI) del Perú experimentó una contracción durante la pandemia debido a la reducción de la actividad económica y el cierre de sectores clave. La tasa de inflación en el Perú se incrementó durante la pandemia debido a los efectos de los confinamientos, la interrupción de la cadena de suministro y la alteración de los precios

3. Resultados

Este trabajo analizará los datos relacionados con la variación económica en el Perú durante la pandemia por el COVID-19, utilizando series de tiempo de las variables Producto Bruto Interno (PBI), tasa de desempleo y recaudación tributaria. Debido a la naturaleza cambiante de estos datos en el contexto de la crisis sanitaria, se llevará a cabo una inspección visual de las tendencias y variaciones mediante gráficos lineales, con el fin de identificar patrones generales.

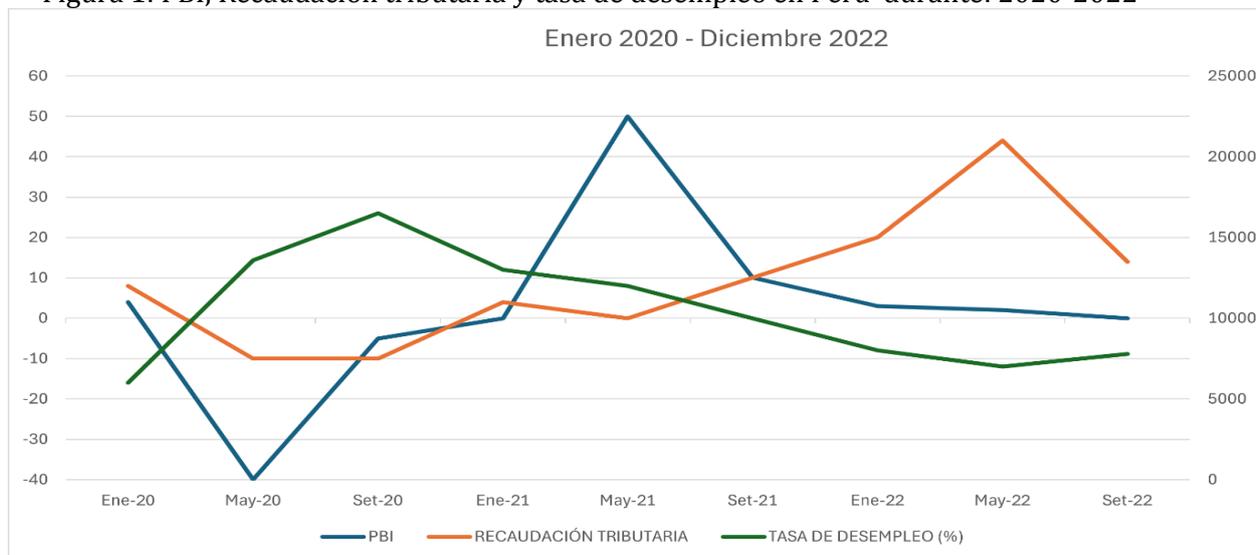
Para comprobar la estabilidad de las series temporales, se analizará la evolución trimestral de cada variable, identificando posibles tendencias y fluctuaciones. Este análisis se realizará calculando las tasas de variación entre periodos consecutivos, lo que permitirá evaluar si los datos presentan cambios significativos a lo largo del tiempo.

Posteriormente, se explorarán las relaciones entre las variables mediante el cálculo de correlaciones simples. Esto permitirá identificar si existe una relación entre, por ejemplo, la caída del PBI y el aumento del desempleo, o entre la recaudación tributaria y la actividad económica general.

Adicionalmente, se verificarán posibles irregularidades en los datos mediante un análisis básico de dispersión, observando si las fluctuaciones están dentro de rangos esperados o si existen valores atípicos que puedan distorsionar las conclusiones.

Finalmente, se interpretarán los resultados obtenidos, destacando las principales interacciones entre las variables y evaluando cómo estas reflejan la situación económica durante la pandemia en el Perú.

Figura 1: PBI, Recaudación tributaria y tasa de desempleo en Perú durante: 2020-2022



Fuente: Datos adaptados del Banco Central de Reserva del Perú (2021)

Interpretación de la Figura 1. El gráfico muestra claramente el impacto de la pandemia en la economía peruana entre 2020 y 2022. El PBI tuvo una caída pronunciada en 2020, especialmente en los primeros meses, lo que refleja los efectos negativos de las restricciones y la paralización económica. A partir de 2021, se observa una recuperación gradual, aunque con ciertas fluctuaciones, lo que indica una recuperación progresiva, aunque no constante; situación que ha repercutido en la empleabilidad, debido a que la situación que ha repercutido en la empleabilidad, ya que sectores clave como turismo y comercio tardaron en recuperarse. La recaudación tributaria mostró una mejora desde 2021, reflejando la reactivación económica y mayores ingresos fiscales.

4. Discusiones

En contraste con los resultados a la presente investigación, se tiene los resultados de Chávez y Salazar (2016) analizan los determinantes de la demanda de dinero en Perú entre 1990 y 2015. Encontraron que el ingreso real, la tasa de interés y la inflación son factores clave. El ingreso real tiene una relación positiva con la demanda de dinero, mientras que la tasa de interés y la inflación muestran una relación negativa.

La inflación, en particular, afecta la preferencia por la liquidez en economías emergentes. Mendoza y Rivera (2020) abordan el impacto de las políticas monetarias del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) sobre la demanda de dinero entre 2000 y 2019, revelando que las políticas expansivas, como la reducción de tasas de interés, aumentan la demanda de dinero, mientras que las políticas restrictivas la disminuyen. Además, señalan que el tipo de cambio también influye en la demanda de dinero.



Ramírez y Sánchez (2018) concluyen que la estabilidad macroeconómica, especialmente el tipo de cambio, las expectativas inflacionarias y las decisiones del BCRP, son fundamentales para mantener una demanda de dinero estable. Gutiérrez y Fernández (2022) afirman que las políticas monetarias expansivas incrementan la demanda de dinero, mientras que las políticas restrictivas la reducen. Subrayan que el control de la inflación y la estabilidad cambiaria son factores clave para una demanda de dinero estable.

Cueva y García (2017) investigan cómo los factores externos, como la apertura comercial y las crisis financieras globales, afectan la demanda de dinero en Perú, concluyendo que la incertidumbre económica global tiende a aumentar la demanda de dinero durante periodos de crisis.

Brown y Smith (2022) destacan que la liberalización comercial tiene beneficios a corto plazo, pero su impacto a largo plazo depende de factores como la infraestructura, las políticas internas y las inversiones estratégicas. Argumentan que las reformas complementarias son necesarias para maximizar los beneficios del comercio, evitando que los grupos vulnerables se vean perjudicados. Martínez y Gupta (2022) analizan el papel de la educación en el crecimiento económico de los países emergentes, destacando que una educación inclusiva y accesible promueve la productividad y reduce las desigualdades. Sin embargo, los recursos limitados en muchos contextos representan un desafío para alcanzar el máximo potencial de la educación en estos países.

Wang y Zhou (2022) discuten la transición hacia una economía baja en carbono en China y cómo las políticas de crecimiento verde han impulsado ciertos sectores, como las energías renovables. No obstante, identifican que los altos costos y la resistencia de sectores industriales clave dificultan una transición rápida, ofreciendo lecciones para otras economías emergentes en su búsqueda de un desarrollo económico sostenible.

Davis y Nguyen (2022) subrayan que el acceso a servicios financieros, especialmente para pequeñas y medianas empresas, es crucial para el crecimiento económico en América Latina. Sin embargo, advierten que la falta de solidez de las instituciones financieras en la región limita el aprovechamiento pleno de los beneficios del desarrollo financiero.

Galindo Caro et al. (2023) proponen que una planificación estratégica local, con la participación activa de docentes y autoridades, optimiza la gestión presupuestaria en la educación. La rendición de cuentas es esencial para mejorar la calidad educativa y la asignación eficiente de recursos. Ortiz Mota (2023) evalúa los desafíos de la educación a distancia, destacando que, aunque esta modalidad ha crecido significativamente, persisten problemas como la calidad de la interacción entre docentes y estudiantes y la eficacia de las plataformas tecnológicas. Propone que para garantizar una educación equitativa, es crucial optimizar las herramientas tecnológicas y capacitar adecuadamente a los docentes.

López Regalado et al. (2023) exploran cómo una gestión deportiva efectiva no solo mejora el bienestar físico, sino también el bienestar mental de los estudiantes, subrayando la importancia de un liderazgo inclusivo en las actividades deportivas. Finalmente, Moreno Muro et al. (2023) analizan el uso de la inteligencia artificial en la gestión curricular universitaria, destacando su potencial para personalizar el aprendizaje y mejorar la planificación curricular, adaptándola mejor a las demandas del mercado laboral y las competencias necesarias para el futuro.





Es decir se refleja cómo diferentes estudios abordan factores clave como políticas monetarias, educación, sostenibilidad y planificación estratégica para el crecimiento y la empleabilidad en países emergentes. Las lecciones derivadas de estos análisis pueden guiar políticas post-pandemia, equilibrando el crecimiento económico con el bienestar social.

5. Conclusiones

La recaudación tributaria siguió una tendencia contraria: tras una caída inicial en 2020, comienza a aumentar desde 2021 y alcanza su punto máximo en mayo de 2022. Esto sugiere que, conforme la economía se fue reactivando, el gobierno pudo recaudar más impuestos a medida que la actividad económica se normalizaba.

La tasa de desempleo, por otro lado, mostró un fuerte aumento durante 2020, con el punto más alto en mayo de ese año, debido a la pérdida masiva de empleos. Luego, la tasa de desempleo comenzó a disminuir en 2021 y siguió una tendencia descendente, aunque aún se mantiene relativamente alta hasta el final de 2022. Esto refleja que la recuperación del empleo fue más lenta comparada con otros indicadores económicos.

Sin embargo se carece de un plan de contingencia o de análisis de variables intervinientes que ocasionó la Pandemia COVID-19 en la empleabilidad y que hayan afectado la economía y el crecimiento en países emergentes

5. 1 Aporte: El estudio implican lecciones a considerarse que ocasionó la pandemia del COVID-19, sin dicho aprendizaje, podremos ser sujetos a sufrir dichas inclemencias, tal como tener organizado un plan de contingencia laboral y plan económico ante alguna emergencia sanitaria; dotar de mayor acceso y rapidez digital a las instituciones y trabajadores; y mayor cobertura de internet a todas las poblaciones, situación que aún no ha ocurrido; además formar brigada a nivel vecinal para el control y verificación de la actividad laboral; además del tipo de actividad que realiza, la misma que podrá valer para fines semejantes.

Referencias

Banco Central de Reserva del Perú. (2021). Efectos de largo plazo del COVID-19 en Perú. *Reporte de Inflación, Diciembre 2021, Recuadro 4*, 80-85. Banco Central de Reserva del Perú.

Banco Mundial. Introducción: Los impactos económicos de la crisis del COVID-19. *Informe sobre el Desarrollo Mundial 2022*. Recuperado de: <https://www.bancomundial.org/es/publication/wdr2022/brief/chapter-1-introduction-the-economic-impacts-of-the-covid-19-crisis>

Bravo Saldaña, J., & Saldaña Paredes, M. (2022). Efectos económicos y sociales de la pandemia del COVID-19 en el Perú. *Economía y Negocios*, 15(1), 34-47. Recuperado de: <https://revistas.unjbg.edu.pe/index.php/eyn/article/view/1182/1362>

Brown, J. L., & Smith, A. R. (2022). The long-term impact of trade liberalization on economic growth in developing countries. *Quarterly Journal of Economics*, 137(2), 345-380. <https://doi.org/10.1093/qje/qjac018>

Davis, R., & Nguyen, M. (2022). Financial development and its impact on economic growth in Latin America. *Quarterly Journal of Economics*, 137(3), 493-523. <https://doi.org/10.1093/qje/qjac019>





Delgado, W. G. (2023). Turismo y crecimiento económico mediante cointegración de datos panel para países latinoamericanos. *Turismo y Sociedad*, 33, 73-87. <https://doi.org/10.18601/01207555.n33.03>

El País. La economía en Perú cayó un 11% en 2020, el mayor retroceso en 30 años. Recuperado de: <https://elpais.com/economia/2021-02-16/la-economia-en-peru-cayo-un-11-en-2020-el-mayor-retroceso-en-30-anos.html>

Galindo Caro, R., De la Cruz Montoya, D., Gamero Tinoco, M. E., Hernández Torres, A. M., & Albarrán Cachay, A. P. (2023). Benefits of local concerted strategic planning and teaching accountability in budget management for users (*Beneficios para los usuarios de la planificación estratégica local concertada y de la responsabilidad docente en la gestión presupuestaria*). Zenodo. <https://doi.org/10.5281/zenodo.13621897>

Guzmán-Sánchez, D., Piñancela-Márquez, L., & Sotomayor-Pereira, J. (2022). Determinantes del crecimiento económico de Chile, Perú y Ecuador durante el periodo 1990 al 2020. 593 *Digital Publisher CEIT*, 7(2), 43-55. <https://doi.org/10.33386/593dp.2022.2.1004>

Hugo Ronald, R. P., David Oswaldo, N. T., Federico, M. C., & Kilder, S. C. (2021). Análisis de la recaudación tributaria del impuesto a la renta en Perú en épocas de pandemia, periodo 2019-2020. *Digital Publisher*. Recuperado de: <https://revistas.unap.edu.pe/journal/index.php/RIC>

López Regalado, O., Panduro Salas, A., Muñoz Chávez, G. J., & Soto Espichan, A. A. (2023). Staff management and executive leadership for sports activities and mental health in students (*Gestión funcionaria y liderazgo directivo para actividades deportivas y salud mental en estudiantes*). Zenodo. <https://doi.org/10.5281/zenodo.14047853>

Maria Yesica Alca Cruz, E. A. C., Yesile Lourdes Apaza Condori, A. I. C. A., & Maricela Huisa Aruquipa. (2021). Influencia de las exportaciones en el crecimiento económico del Perú en tiempos de COVID-19, período 2010–2020. *Digital Publisher*. Recuperado de: <https://revistas.unap.edu.pe/journal/index.php/RIC/issue/view/52>

Martínez, C. J., & Gupta, S. (2022). Capital humano y crecimiento económico: El rol de la educación en economías emergentes. *Quarterly Journal of Economics*, 137(4), 681-710. <https://doi.org/10.1093/qje/qjac025>

Moreno Muro, J. P., Caján Villanueva, M., Chavez Taípe, Y. V., Hernández Torres, A. M., Ramos León, L. L., & Zapata Bellido, M. J. (2023). Artificial intelligence and the management of the university curriculum by competencies (*La inteligencia artificial y la gestión del currículo universitario por competencias*). Zenodo. <https://doi.org/10.5281/zenodo.13738948>

Ortiz Mota, D. O. (2023). Valoración del cumplimiento de las dimensiones de la educación a distancia en una institución universitaria (*Assessment of compliance with the dimensions of distance education in a university institution*). Zenodo. <https://doi.org/10.5281/zenodo.13294427>

Ramos-Moreno, E. W., & Torres Paredes, M. J. (2023). Strategic planning and process management for planning sports activities for the benefit of the population (*Planificación*





=====

estratégica y gestión por procesos para planificar actividades deportivas en beneficio de la población). Zenodo. <https://doi.org/10.5281/zenodo.14574753>

UNICEF Perú. COVID-19: Impacto de la caída de los ingresos de los hogares en indicadores de niñez y adolescencia. Recuperado de: <https://www.unicef.org/peru/informes/covid19-impacto-de-la-caida-de-los-ingresos-de-los-hogares-en-indicadores-de-ninez-y-adolescencia>

Universidad de Lima. Economic Impact of COVID-19 in Peru: Analysis and Perspectives. Recuperado de: <https://www.ulima.edu.pe/en/node/17788>

Véliz Torresano, J., & Díaz Christiansen, S. (2014). El fenómeno de la informalidad y su contribución al crecimiento económico: El caso de la ciudad de Guayaquil. *Journal of Economics, Finance and Administrative Science*, 19(37), 90-97. Recuperado de: <https://revistas.esan.edu.pe/index.php/jefas/article/view/185>

Wang, H., & Zhou, L. (2022). Green growth and economic development: The case of China's transition to a low-carbon economy. *Quarterly Journal of Economics*, 137(1), 59-92. <https://doi.org/10.1093/qje/qjac015>

Conflicto de de intereses: Los autores declaramos no tener conflicto alguno de intereses.

Contribuciones de los coautores: Todos los coautores hemos contribuido en este artículo.

Financiación de la investigación: Con recursos propios.

Declaración de intereses: Los autores declaramos no tener conflictos algunos de intereses que pueda haber influido en los resultados obtenidos o en las interpretaciones propuestas.

Declaración de consentimiento informado: El estudio se realizó respetando el Código de ética y buenas prácticas editoriales de publicación.

Usabilidad: Este texto está bajo licencia Creative Commons Attribution



4.0 International (CC BY 4.0). Usted es libre de compartir, copiar y redistribuir el material en

cualquier medio o formato y adaptar, remezclar, transformar y construir sobre el material para cualquier fin, incluso comercial, siempre que cumpla la condición de atribución: se debe reconocer el crédito de la obra de manera adecuada, proporcionar un enlace a la licencia e indicar si se han realizado cambios. Puede hacerlo de cualquier forma razonable, pero no de forma tal que sugiera que tiene el respaldo del licenciante o lo recibe recibe por el uso que hace.

